

21. Februar 2017

CLI CONTRACT GMBH – NIEDERLASSUNG MOERS

COMPASS LOGISTICS INTERNATIONAL IST NEUER PARTNER FÜR BAUMARKT- LOGISTIK VON SYNLOG

Hamburg/Düsseldorf – Compass Logistics International (CLI) ist neues Partnerunternehmen in der Lieferanten-Kooperation SynLOG. Die gemeinsame Logistik-Initiative des Herstellerverbandes Haus & Garten e.V. und des Industrieverbandes Garten (IVG) e.V., die bereits seit 19 Jahren am Markt agiert, liefert den 300 Mitgliedsunternehmen der beiden Verbände speziell auf Bau- und Gartenmärkte zugeschnittene Distributionslösungen. Intention von SynLOG ist es, Lieferströme der Hersteller von Baumarkt- und Gartenartikeln zu bündeln, Verkehre zu reduzieren und Staus an den rund 4.000 Rampen der Einzelhandelspartner zu vermeiden.



Freuen sich auf die Kooperation (von links): Thomas Kalthoff, Niederlassungsleiter CLI Contract Moers, Markus Schering, Leiter der Kooperation SynLOG und Norbert Lindemann, Stellvertretender Geschäftsführer des Herstellerverbandes Haus & Garten

Logistikpartner für alles, was schwer und sperrig ist – und was somit nicht immer auf eine Palette passt oder per Paket versendet werden kann –, ist seit Jahresbeginn die Compass Logistics International AG, Hamburg. Über die Niederlassung in Moers (NRW) der internationalen Logistikgruppe, die weltweit mit 2.000 Mitarbeitern an 56 Standorten vertreten ist, wird die Belieferung von nicht-systemkonformen Waren bis zu einer Länge von 600 cm und einem Colligewicht von bis zu 1,5 Tonnen bundesweit organisiert; dazu zählt zum Beispiel der Versand von Holzprodukten, Deko-Elementen, Fliesen, Gartenbaustoffen, Terrassendielen und vielem mehr.



Die CLI-Spezialisten rund um die Baumarktlogistik (vlnr): Thomas Kalthoff (Niederlassungsleiter), Ralf Bunzek (Controlling) und Thomas Kemper (Logistikleiter)

„MIT UNSERER SONDERLÖSUNG DER SSD®-LOGISTIK

(SPERRIG, SCHWER, DIREKT) LIEFERN WIR DEN VERBANDSMITGLIEDERN

EINE MÖGLICHKEIT ZUR TRANSPORTOPTIMIERUNG“

Thomas Kalthoff

„Wir wollen keine Generalisten, sondern Spezialisten“, beschreibt Markus Schering, Leiter der Logistikkoope-ration SynLOG das Partnerkonzept. Neben Compass Logistics International gehören Dachser (Stück- und Sammelgut), der Paketdienstleister GLS und Palletways (palletierte Fracht) zum SynLOG Dienstleister-netzwerk.

„Mit unserer Sonderlösung der SSD-Logistik (sperrig, schwer, direkt) liefern wir den Verbandsmitgliedern eine Möglichkeit zur Transportoptimierung“, sagt CLI Niederlassungsleiter Thomas Kalthoff. Sperrige Güter werden von CLI synergetisch mit kompatiblen Sendungen weiterer Lieferanten direkt an die Entladestellen

des Handels geliefert. „Es geht darum, dass die Ware ohne zusätzliches Handling pünktlich und vor allem ohne Beschädigungen beim Händler ankommt.“

Zum Leistungsspektrum des neuen SynLOG-Partners CLI zählen auch Importe aus Asien und anderen Ländern der Welt. „Mindestens ein Drittel der Handelswaren kommen aus Übersee“, sagt Norbert Lindemann, Stellvertretender Geschäftsführer des Herstellerverbandes Haus & Garten. Aber auch der Export in die Benelux-Staaten spielt zunehmend eine Rolle. „Wir freuen uns, mit Compass Logistics einen SynLOG-Partner an Bord zu haben, der auch über die internationalen Strukturen für eine effiziente Distributions-logistik unserer Mitgliedsunternehmen verfügt.“

IMPRESSUM: COM'IN ist ein Newsletter für Management und Mitarbeiter der Compass Logistics International AG, Am Kaiser Kai 10, 20457 Hamburg. Alle Beiträge sind urheberrechtlich geschützt. Weiterverbreitung oder Nachdruck des Newsletters oder einzelner Beiträge daraus sind ohne schriftliche Genehmigung der Compass Logistics International AG verboten.

REDAKTION: Dietmar Graeber, Reinhard Pfeiffer